



Copaco annonce une croissance continue pour l'European Wholesale Group au cours du premier semestre de 2007

Ninove, septembre 2007. Le distributeur hightech Copaco N.V. annonce, ensemble avec ALSO Holding AG (CH) et Esprinet S.p.A. (I), une augmentation de 11% de ses ventes nettes consolidées pour le premier semestre de 2007 de l'alliance stratégique European Wholesale Group (EWG). Le groupe atteint ainsi 2,9 milliards d'euros, contre 2,6 millions en 2006. Au cours du deuxième trimestre, EWG a augmenté ses ventes nettes consolidées de 12% par rapport à la même période de l'année dernière. En 2007, EWG devrait réaliser des ventes nettes consolidées d'environ 6,5 milliards d'euros.

Le European Wholesale Group (EWG) – troisième organisation de distribution TIC en Europe – a augmenté ses ventes nettes consolidées au cours de la première moitié de 2007 de 11% pour atteindre 2,9 milliards d'euros, contre 2,6 milliards en 2006. L'Europe de l'Est et l'Allemagne ont connu des croissances remarquables à deux chiffres, 30% et 22% respectivement. Viennent ensuite le Benelux avec 15%, l'Espagne, avec 14% et l'Italie, avec 12%. Les pays scandinaves et la Suisse affichent une croissance à un seul chiffre.

« Nous nous félicitons de ce résultat semestriel », indique Alex Sozonoff, Chairman et President du European Wholesale Group. « Depuis la création d'EWG en 2002, tous ses partenaires ont enregistré une croissance continue et ont augmenté leurs parts de marché respectives. L'un des principes fondateurs de l'alliance consiste à assurer une assise de succès, à la fois saine et solide, en veillant à ce que chaque membre partenaire soit leader dans sa zone de distribution géographiques respective », ajoute-t-il. « L'augmentation notable de la demande devrait se maintenir dans la plupart des pays européens au cours de la seconde moitié de l'année. Pour l'année en cours, EWG



devrait réaliser, selon ses estimations, environ 6,5 milliards d'euros de ventes nettes consolidées », conclut-il.

EWG a été fondée en 2002. Elle offre aux principaux fournisseurs TIC une plateforme de tout premier ordre pour atteindre plus de 60 000 revendeurs dans 16 pays européens. Les trois entreprises de l'alliance en 2006 ont réalisé 5,7 milliards d'euros de ventes nettes consolidées. Depuis sa fondation, elle a conclu des accords de coopération avec des fournisseurs stratégiques tels que Canon, Fujitsu Siemens et HP. Ensemble, les partenaires d'EWG emploient plus de 3 000 personnes et représentent plus de 500 fournisseurs.

FIN

Copaco N.V. (<http://www.copaco.nl>)

Copaco N.V. est actif comme distributeur au Benelux et en France dans le domaine des technologies de l'information et de la communication. L'entreprise, forte de ses 270 collaborateurs, fournit ordinateurs, imprimantes, réseaux, solutions de stockage de données, téléphonie mobile, logiciels et électronique industrielle et grand public. Copaco est cofondateur et actionnaire de l'European Wholesale Group, qui est présent dans 15 pays d'Europe, représente un chiffre d'affaires supérieur à 4 milliards d'euros et emploie quelque 2 000 collaborateurs.

Contact

COPACO NV, Dany Mestdag, Tel.: +31 40 2 306 306, E: Dany.Mestdag@copaco.nl

Journalistes

NewsEngine PR, Caroline Leysen, T: +32 3 260 96 49 , E: caroline.leysen@newsenginepr.com